



Kierownik Zespołu Obsługi Klientów Biznesowych / B2B After Sales Manager

Miejsce pracy: Gdynia












→ [Aplikuj teraz](#) ←

GreenWay Polska Sp. z o.o.







*„W **GreenWay** wierzymy, że samochody elektryczne są przyszłością transportu i pozwolą nam zmienić nasze miasta podnosząc jakość naszego życia”.*

GreenWay Polska Sp. z o.o. to firma z branży nowych technologii, która buduje i zarządza infrastrukturą ładowania samochodów elektrycznych w Europie. Z ponad 500 publicznymi stacjami ładowania w Polsce i dzięki rozległej sieci partnerów roamingowych w 25 krajach, jest największą siecią oferującą elektromobilne rozwiązania w swoim rejonie.

Zadania na stanowisku

-  tworzenie, wdrożenie i zarządzanie strategią posprzedażową obsługi klientów biznesowych
-  tworzenie i wdrożenie spójnego modelu i procesu obsługi klientów biznesowych
-  budowanie i utrzymywanie pozytywnych i długotrwałych relacji z klientami
-  monitorowanie, raportowanie i planowanie działań posprzedażowych
-  kompleksowa opieka nad prowadzonymi procesami posprzedażowymi
-  rekrutacja pracowników
-  zarządzanie zespołem
-  przygotowanie umów i ofert dla potencjalnych klientów
-  bieżące monitorowanie rynku i działań konkurencji
-  prowadzenie szkoleń dla klientów
-  rekomendowanie potrzeb systemowych dla automatyzacji procesów obsługowych

Oczekiwania:

-  wykształcenie wyższe
-  doświadczenie (min 5-letnie) w aktywnej sprzedaży produktów lub usług dla klientów biznesowych
-  doświadczenie w zarządzaniu i rozwijaniu zespołu
-  znajomość języka angielskiego pozwalająca na swobodną komunikację w międzynarodowym zespole
-  bardzo dobre umiejętności negocjacyjne
-  samodzielność w działaniu i dobra organizacja pracy

Mile widziane:



ogólna wiedza dotycząca funkcjonowania rynku motoryzacyjnego, nowych trendów i rozwiązań technicznych w tym obszarze,



proekologiczna postawa.

Oferujemy:



Specjalistyczne szkolenia



Udział w rewolucji technologicznej branży motoryzacyjnej



Stabilną pracę u lidera rynku



Zatrudnienie w formie umowy o pracę



Premie kwartale i roczne



Możliwość rozwoju



Elastyczne godziny pracy i home office



Spotkania integracyjne



Dofinansowanie do pakietu ubezpieczeń



Dofinansowanie nauki języka angielskiego



Dofinansowanie do karty MultiSport



Program Wellbeing



Dofinansowania do programu PPK



Program Poleceń Pracowniczych



Dobrą kawę!



Świetną atmosferę w pracy

→ [Aplikuj](#) ←